Répondre aux besoins de ses clients

RÉF | 8745

OBJECTIF ET CONTENU

Objectif

Découvrir les besoins des clients et y répondre.

Programme

Cet atelier vous apprend à adapter vos techniques et comportements au besoin de vos clients et prospects. Pour ce faire, vous y verrez comment :

- Sélectionner les "bons" clients;
- identifier les "clés d'acceptation" qui poussent vos clients à acheter.

Type de formation [Alternance PME](#)

ORGANISATION

Durée

3 heures

Horaire

en journée
Consultez [les dates](#) en ligne

Coût

€29,00 - Coût réduit : €19,00 -

CONDITION D'ADMISSION

Prérequis administratifs

Pas de condition d'admission pour cette formation

Remarques

Vous désirez davantage d'informations concernant les formations "Passeport réussite"?
Consultez le site web (www.passeportreussite.be).

EN PRATIQUE

Pour s'informer et postuler

Inscrivez-vous en ligne sur [le site de l'organisme](#)

Pour s'informer uniquement

Consultez [la formation](#) en ligne

Organisme

Efp : Passeport réussite

Rue de Stalle 292b

1180 Uccle

Tél: efp 0800 85 210

<http://www.efp-bxl.be>